



インサイドセールスプラグイン



## 【インサイドセールスプラグイン】

- ① メルマガ配信
- ② 配信したメルマガの効果測定
- ③ オンラインの行動履歴をkintoneに連携
- ④ オフライン（展示会、セミナー）の活動状況の入力
- ⑤ 顧客（企業）のスコアリング
- ⑥ 見込み度の高い営業リストの作成

# インサイドセールにおける課題

MAを初めてみたいけれど、  
色々事前準備が多いので敷居  
が高い

優良な見込み客を探しだすのに、  
時間がかかりすぎる

メルマガを配信しているけど  
効果がわからない

見込み客をリスト順で  
営業をしており優先順  
位がつけられておらず  
効率が悪い

見込み客の状況を可視化でき  
ていないため、状況に応じた  
アプローチができていない

kintoneのCRMを利用している  
が、このデータをもっとインサ  
イドセールスに活用したい

## 「インサイドセールスプラグイン」とは

既存データを活用し**効果的に！効率的に！**  
インサイドセールスを実現

既存データ

CRMデータ



**kintone**



オンライン行動データ



Google Analytics

**売上UPに貢献**

## メルマガ配信&効果測定

- ・顧客/企業との関係を構築・管理
- ・顧客へメール送信、及びメール履歴の管理

kintone

### 顧客/企業の管理



### 顧客へメール送信

kintone



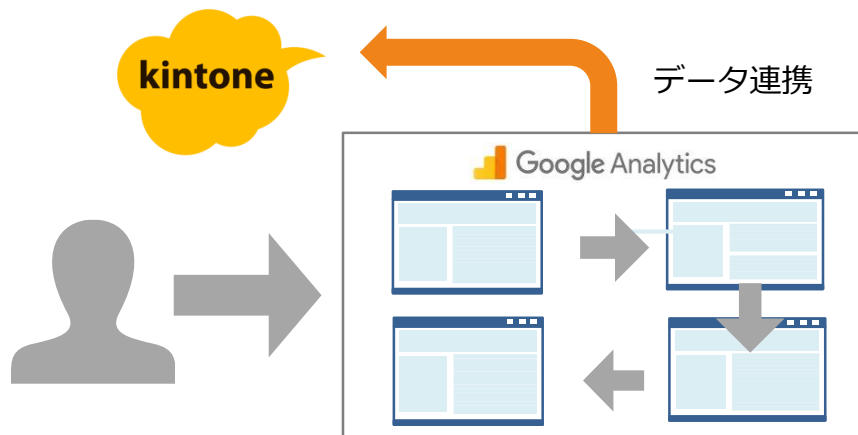
顧客へのメルマガ配信後に、ボタン1つで有望企業とその顧客の抽出が可能！

# プラグイン機能紹介

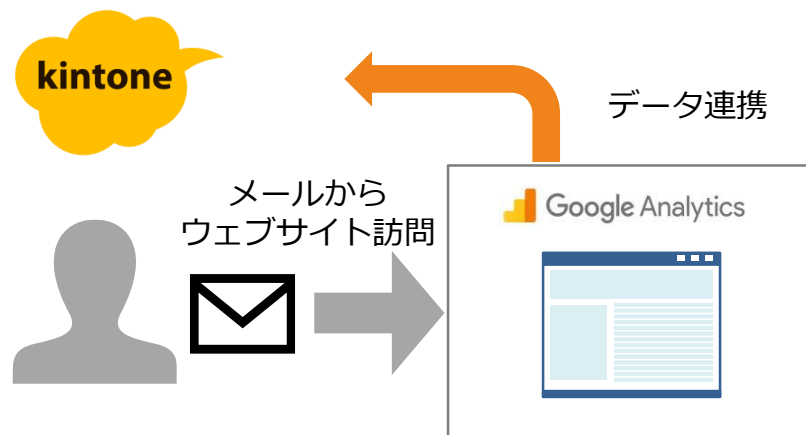
## オンラインの行動履歴を kintoneに連携

- ・顧客/企業のウェブサイトにおける行動を把握
- ・メールからのウェブサイト訪問の検知

### ウェブサイトにおける行動の把握



### メールからのウェブサイト訪問の検知



効率的に情報を配信し、営業活動に有益なオンライン情報入手

# プラグイン機能紹介

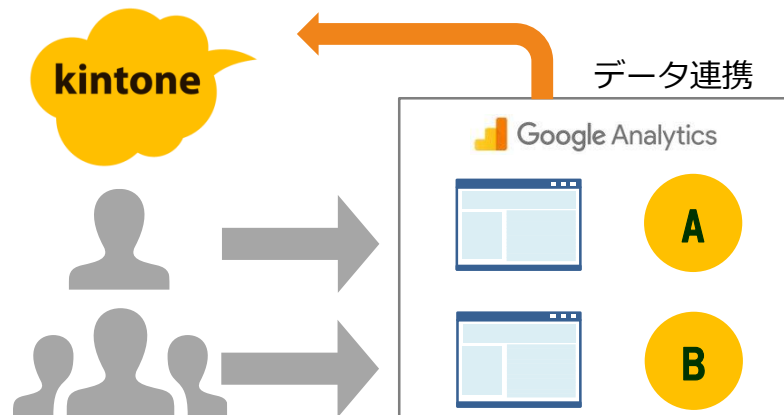
フィールドセールスに活用できる  
有望顧客の把握

## 有望な顧客リストの作成



- ・フィールドセールスに活用できる有望な顧客リストの作成
- ・顧客/企業の興味関心の把握

## 顧客/企業の興味関心の把握



興味度を自動でスコア表示！ 興味度の高い顧客から営業活動を実施し効率アップ

## プロダクトキー設定方法

プロダクトキーは保存時に自動生成されます。

プラグインを複数アプリに適用する場合、生成されたプロダクトキーをコピーし貼り付けて保存してください。

キャンセル

保存

プロダクトキー

※プロダクトキーをお持ちでない方は、空のまま保存を押してください。  
配布されたプロダクトキーは大切に保管してください。

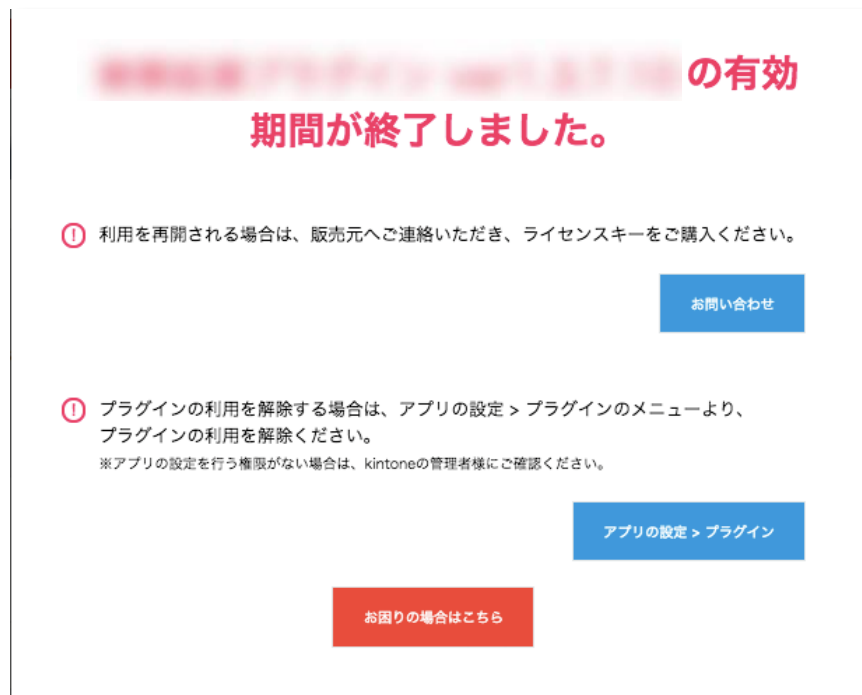
※初回設定時に何らかのエラーが発生した場合、そのままキャンセルしてしまうと、プロダクトキーが保存されません。プロダクトキーが表示されますので、忘れないよう保管してください。プロダクトキーがわからなくなってしまった場合は、サポートへお問い合わせいただきドメインをお知らせください。



## 期限切れについて

トライアル期限や、契約期日を超過してご利用の場合、アプリの一覧画面で下記ダイアログが表示されアプリを利用することができません。

その場合、アプリからプラグインを削除するか、ご契約の更新をお願いいたします。



# プラグイン費用

プラグイン名	費用
インサイドセールスプラグイン( 初期費用 )	¥200,000
インサイドセールスプラグイン( 月額費用 )	¥38,000/月

## 【提供】

- ① インサイドセールスプラグイン
- ② アプリテンプレート( 設定手順書 )

Googleアナリティクス、SendGridを含むkintoneアプリをお客様自身で作成いただき、プラグインを設定いただく必要があります。

※1ドメイン1契約で、複数のアプリでご利用いただけます。複数のドメインでご利用の場合は、別途ご契約が必要となります。

※メール送信サービス“SendGrid”が別途必要となります。下記Webサイトより別途お申込みください。

<https://sendgrid.kke.co.jp/app?p=signup.index>

※kintoneアプリへの初期設定は含みません。

※お支払いは年額の費用を利用開始時に一括でご請求となります。

※税抜き価格となり、別途消費税が必要となります。

# M-SOLUTIONS

**社名：**M-SOLUTIONS株式会社

(M-SOLUTIONS,Inc.)

**所在地**            ：**東京都新宿区新宿6-27-30 新宿  
イーストサイドスクエア17階**

**創立**                ：**2000年1月4日**

**資本金**             ：**1億円(SBテクノロジー 全額出資)**

**社員数**             ：**58名**

**平均年齢**         ：**34.2歳**

**代表者**            ：**代表取締役社長CEO  
植草 学**

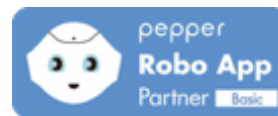


コンサルタントネットワーク



CYBOZU  
AWARD  
2017

CYBOZU AWARD 2015 / 2016  
CYBOZU AWARD 2017 SI賞





# M-SOLUTIONS



コンサルタントネットワーク

〒160-0022

東京都新宿区新宿六丁目27番30号

新宿イーストサイドスクエア17階

TEL:03-6892-3070 / FAX:03-6892-3926

ホームページ: <http://m-sol.co.jp/>